

Key Account Manager:in Deutschschweiz 80-100%

Haecky DistriFresh AG, Rheineck SG

Haecky DistriFresh AG ist ein spezialisierter Import- und Vertriebspartner für Lebensmittel und ist Teil der Haecky Gruppe. Unsere Stärke liegt im weltweiten Einkauf, der Konfektionierung und dem Verkauf von gekühlten, tiefgekühlten und getrockneten Pilzen unter der Marke PICOSA. Ergänzt wird das Sortiment durch hochwertige Tiefkühl-Spezialitäten und Antipasti.

Klingt ein neuer Karriereschritt gut für Sie? Wir würden uns freuen, wenn Sie unser kleines Team verstärken!

Ihre Aufgaben:

- Betreuung und Gewinnung von Kunden im Schweizer Food-Service-Markt
- Unterstützung des Aussendienstes und Zusammenarbeit mit dem Marketing
- Planung, Umsetzung und Kontrolle nationaler Verkaufsaktivitäten
- Bereitstellung relevanter Markt- und Kundendaten für den Geschäftsführer
- Durchführung von Jahresgesprächen, Preisverhandlungen und Business Reviews
- Mitwirkung bei der Identifikation von Produktneuheiten im Food-Markt
- Begleitung und Steuerung der Markteinführung neuer Produkte

Das bringen Sie mit:

- Erfahrung im Verkauf oder Key Account Management (FMCG / Food-Service)
- Starke kommunikative Fähigkeiten und stilsicheres Deutsch
- Eigenverantwortung, Leistungsbereitschaft, unternehmerisches Denken
- Leidenschaft für Lebensmittel
- Reisebereitschaft national
- Teamplayer mit pragmatischer „Hands-on“-Mentalität

Das erwartet Sie:

- Kurze Entscheidungswege und flache Hierarchien
- Moderne Arbeitsplatzinfrastruktur
- Ein spezialisiertes, kleines Team mit einer erfolgreichen Gruppe im Hintergrund
- Zeitgemäss Anstellungsbedingungen

Interessiert? Wir freuen uns auf Ihre Bewerbungsunterlagen an jobs.distrifresh@haecky.ch.

Haecky DistriFresh AG, Langenhagstrasse 33, CH-9424 Rheineck, Tel. 071 727 17 17, www.distrifresh.ch